

## Économie

# Le Resah aspire à couvrir dès l'été prochain 80% des besoins nationaux d'achats hospitaliers

Publié le 16/12/15 - 14h49 - HOSPIMEDIA

Publié le 16/12/15 - 14h49 - HOSPIMEDIA - HOSPIMEDIA

Réuni en assemblée générale ce 15 décembre, le Réseau des acheteurs hospitaliers (Resah) a validé sa feuille de route pour 2016 mais aussi acté ses comptes pour 2015, sachant que ses gains sur achats ont atteint cette année 52 millions d'euros (M€). Ceux-ci sont générés, pour 31,2 M€, par les marchés groupés de la centrale d'achat pour un montant supérieur de 20% à l'objectif de 26 M€ fixé par la DGOS, précise le Resah par communiqué. Quant aux 20,8 M€ restants, ils proviennent des plans d'actions achat accompagnés par le centre de ressources et d'expertise du réseau. À l'occasion de cette assemblée générale, le groupement d'intérêt public (GIP) a également scellé une modification de ses statuts pour début 2016, "*afin de permettre aux établissements publics de santé, quelle que soit leur région d'implantation, de participer et d'être représentés aux instances du Resah pour les catégories d'achat qui seront définies comme nationales par la DGOS*". Pour donner un nouveau coup d'accélérateur aux achats hospitaliers, la DGOS a en effet annoncé le 8 décembre qu'il arrêterait une nouvelle stratégie, avec des segments achats répartis entre le national et ses trois opérateurs dont le Resah\*, et le régional (lire ci-contre).

S'agissant de 2016, et pour les catégories d'achat définies comme nationales, le Resah entend "*couvrir dès l'été au moins 80% des besoins potentiels des établissements publics de santé, quelle que soit leur localisation géographique*". Objectif : permettre aux hôpitaux, notamment aux "supports" des groupements hospitaliers de territoire (GHT), de choisir pour chaque marché la réponse la plus performante à leurs besoins. Et afin de faciliter l'accès aux marchés nationaux de sa centrale d'achat, le Resah prévoit de conserver "*son modèle de tarification [...] fondé sur le paiement d'une redevance fixe par marché mis à disposition*". Par ailleurs, le réseau souhaite poursuivre le développement de toutes ses activités liées à la professionnalisation des achats et à l'appui à la mise en œuvre d'une fonction achat commune dans les GHT *via* son centre de ressources et d'expertise. Enfin, le GIP ne cache pas non plus son intention de prolonger ses investissements dans les secteurs de la e-santé et du bien vieillir.

Quant à l'échelon francilien, et donc pour toutes les catégories d'achat définies ici comme régionales, le Resah entend continuer à "*proposer aux établissements franciliens du secteur sanitaire et médico-social public et privé non lucratif une offre de marchés groupés répondant à leurs besoins*". Le centre de ressources et d'expertise accompagnera pour sa part le déploiement de la deuxième phase du programme Perf'achat, en lien étroit avec l'ARS Île-de-France, qui vise à renforcer la professionnalisation de la fonction achat et à faciliter la mise en place de celle-ci dans les prochains GHT.

Thomas Quéguiner  
[Ecrire à l'auteur \(#\)](#)

\* Outre le Resah, les deux autres opérateurs nationaux sont l'Union des hôpitaux pour les achats (Uniha) et l'Union des groupements d'achats publics (Ugap).

Tous droits réservés 2001/2015 — HOSPIMEDIA  
Réagissez

Votre commentaire sera visible par l'ensemble des abonnés et publié en tant que :  
Bérengère CHEA